

December '20

MAG'GEZIEN

"Omdat iedere ondernemer Telt"

INTERVIEW

met schoenmaker
Simon Hechtermans

*Lokale cadeautip
voor de feestdagen...*

**GESCHENKPAKKET
KORTESSEM**

SUBSIDIES

rond tewerkstelling
van personeel

BEZOEK

KS-Metaalwerken



CEL LOKALE ECONOMIE
KORTESSEM

Voorwoord

Beste lezer,
Beste ondernemer,
Beste lokale handelaar,

Het is ons een genoegen om u ons eerste exemplaar van Mag'Gezien voor te stellen. Een magazine dat gemaakt wordt dóór en vóór ondernemers van Groot Kortesseem.

Maar ook voor alle dorpsgenoten.

En zoals de naam van ons magazine al zegt: iedereen **'Mag Gezien'** worden! Zowel kleine als grote ondernemers. Onze slogan: **'Omdat iedere ondernemer Telt'**. Telt met een grote **T**. We dragen zowel uw mening, uitstraling, handelen en waardering hoog in ons vaandel.

Vandaar kwam het idee om een mooi magazine uit te brengen dat boeiend is om te lezen met interessante artikels voor zelfstandigen. Hierin kan ook elke lokale handelaar adverteren en meewerken ten dienste van onze dorpsgenoten.

In deze moeilijke periode is het ZO belangrijk om de moed niet te verliezen, het hoofd boven water te houden en te zorgen dat uw bedrijf **'Gezien'** wordt. Voorlopig kan de **Cel Lokale Economie** geen bedrijfsbezoeken meer organiseren doch zullen we dit zeker blijven doen. We gaan ook evenementen organiseren in alle deelgemeentes van Kortesseem waar kleinere ondernemers de kans krijgen om hun bedrijf voor te stellen.

Beste lezers, neem aub ook eens contact met **een lokale handelaar** of stap eens **een winkel** binnen. Je zal ervaren hoe rijk hun gevarieerd aanbod is, hoe lekker, vers en gezond onze lokale producten zijn. Dit in een veilige huiselijke sfeer en een hartelijk advies van de verkoper in je eigen dorpsstaal. Een dorp waar het goed is om leven waar iedereen iedereen nog kent. **Dit Mag Gezien worden.**

We wensen u alvast veel leesplezier!

Namens het Cel Lokale Economie team

Heidi Vanharen


CEL LOKALE ECONOMIE
KORTESSEM

Inhoud

04

BEDRIJF IN DE KIJKER

Schoenmakerij
Simon Hechtermans

06

ARTIKEL

Subsidies rond tewerkstelling
van personeel

09

BEZOEK

KS-Metaalwerken

09

OPROEP

Doe je mee met onze
lokale geschenkpakketten?

11

ADVERTEREN...

in ons volgend Mag'Gezien?
Laat het ons zeker weten!

12

VDAB

De juiste tools voor
wie werk geeft.

Colofon

CONCEPT & VORMGEVING

Heidi Vanharen
heidi@fris-co.be
www.fris-co.be

COPYRIGHT & EINDREDACTIE

Jo Lambrechts
Marc Corijn

VERANTWOORDELIJKE UITGEVER

Luc Dullaers
Hasseltsessesteeuweg 15
3720 Kortesseem

VERSCIJNINGSFREQUENTIE

10 x per jaar

Advertenties

SHE BOUTIQUE
FIETSBOETIEK
HRM voor KMO
TIMCO
VIRO MODO
FRAGOLA
FRIS&CO

Damesmode
Fietswinkel
Personeelsadvies
Berries
Mannenmode
Ambachtelijk ijs
Grafisch bureau

THIJSEN & ONKELINX
A LA CARTA
LYMA
BOLLEBERG
KS
GERIMONT
BETTY DEFAYS

Advocaten
Italian foodbar
Computers
Wijndomein
Metaalwerken
Dakwerken
Landmetersbureau

WEES LOYAAL KOOP LOKAAL




CEL LOKALE ECONOMIE
KORTESSEM


ONTDEK
KORTESSEM.be


LOYAAL LOKAAL
KORTESSEM

Simon Hechtermans

SCHOENMAKER



Wat was je drijfveer om in Kortesseem een winkel te beginnen?

Simon: “Wie houdt er nu niet van zijn/haar dorp? Waar we buiten speelden als kind, waar de échte ‘kleine’ zelfstandige was gevestigd. Buurtwinkeltjes, dorpscafés en écht sociaal leven de ontsnapping was aan de alsmáar groter wordende wereld. Die kleine herinneringen wou ik graag levend houden.”

Waar heb je de microbe als ondernemer opgedaan? Waarom Schoenmaker?

Simon: “In de lagere school hebben de leerkrachten ‘onze’ klas altijd beschreven als “niet de grootste denkers maar wel doeners” misschien zal het jaar 1979 er misschien iets mee te maken hebben... Schoenmaker, de geur van leer, het ambacht maar het contact met mensen, daar wil ik ook echt nog tijd voor maken.”

Waar en hoe heb je je opleiding genoten?

Simon: “Mijn echte opleiding was in het atelier van Eric Auwerx in Diepenbeek waar ik al doende het vak heb geleerd. Elke vrije dag die ik had stond ik ’s morgens om 8u in zijn atelier om bij te leren. Syntra heeft gezorgd voor het papier (dat ik al lang kwijt ben denk ik). ondertussen ben ik al 6 jaar bezig in Kortesseem.”

Wat is je hoofdactiviteit, specialiteit, sterktes...?

Simon: “Het grootste gedeelte van de dag ben ik bezig met herstellingen (schoenen/tassen/lederwaren/zeilen...), sleutels dupliceren volgt hier kort op maar ook herbekleding van stoelen, zetels e.d.”

Heb je een cadeautip voor de feestdagen?

Simon: “Mijn cadeautip is: “Koop bij de handelszaken in je dorp! Mijn collega-handelaars staan altijd voor jullie klaar. (Ik verkoop hooguit een in eigenhuis gemaakte riem)”

Pas verhuisd, een nieuwe investering, een nieuwe uitdaging?

Simon: “Een nieuwe uitdaging is het zeker! Ik kijk er naar uit maar ben vooral ook zeer dankbaar voor de voorbije 5 jaar! Dankbaar dat Kortesseem mij heeft laten doorgroeien. Dankbaar voor de collega-handelaars! Voor de goede burens die ik had met Lingerie Curtres, Bakkerij Huygen, Viro Modo, She Boutique en t’ Raedthuijs. En natuurlijk Flor en Jeanine niet te vergeten! En zeer zeker mijn verhuizers ook extra bedanken want zonder hun... BEDANKT Rudi, Jos, Jos en Lieven.”

“MIJN CADEAUTIP IS: “KOOP BIJ DE HANDELSZAKEN IN JE DORP!”

Hoe ervaar jij het Kortessesems bedrijfsleven?

Simon: “Vooral bruisend. We hebben een enorme passage en vrij veel parkeergelegenheid waardoor klanten vaak uit de steden komen om rustig en met parkeergelegenheid- vaak voor de deur- hun inkopen te doen.”

Wat maakt Kortesseem uniek?

Simon: “De mensen! Wat zou een dorp zijn zonder inwoners. Kortesseem heeft (waarschijnlijk zoals elk ander dorp) toch wel wat ‘portretten’ rondlopen die Kortesseem de moeite waard maken. De verhalen... elke week krijg ik er nieuwe te horen. Het één al straffer dan ’t andere. Mensen maken Kortesseem UNIEK.”

Hoe ligt de verhouding Kortesseemse klanten versus andere?

Simon: “Voor mijn zaak is het fifty-fifty. Ik mag zeggen dat ik een groot Kortessesems cliënteel heb. Waarvoor dank!”

Welke impact heeft de coronacrisis op uw zaak?

Simon: “Zoals voor zo velen hakt het er toch stevig in, zeker met de investeringen die net zijn gedaan. Maar zoals Ramses zong: We zullen doorgaan met de wijfelende zekerheid om door te gaan in een sprakeloze tijd.”

Hoe ga jij ermee om?

Simon: Ramses: “We zullen doorgaan met het zweet op ons gezicht om alleen door te gaan in een loopgraaf zonder licht...”

Welke initiatieven heb je hieromtrent genomen?

Simon: “Geen, ik ben bij de gelukkige die dagelijks telefoons krijgt van klanten die graag herstellingen willen laten uitvoeren. Het enige wat ik daarvoor kan zijn; is heel dankbaar.”

Hoe ervaar jij de lockdown?

Simon: “Als een tijd van bezinning. Zakelijk en privé dingen terug op orde zetten. Misschien een ‘luxe’ die de vorige generatie nooit heeft gekregen.”

Hoe kan men tijdens de lockdown ook nog bij jou terecht?

Simon: “Even bellen en ik zorg dat ik op het afgesproken tijdstip in mijn zaak ben voor mijn klanten.”

Wat is volgens jou het voordeel om in je eigen dorp te shoppen?

Simon: “Het contact met de handelaar en elkaar.”

Koop je zelf lokaal?

Simon: “Zoveel mogelijk.”

Heb je veel vrije tijd, hobby’s...?

Simon: “Ik kook nog steeds enorm graag voor mensen! Maar ja, ... corona.”

Is er nog tijd voor familie en ontspanning?

Simon: “Voor familie (en vrienden) maak ik tijd! Ik ben na 17 jaar HoReCa gestopt om meer tijd aan mijn kinderen te kunnen geven in de jaren waarin zij die het meest nodig hebben. Daar ben ik enorm blij om. Zeker nu de verhuis rond is en ik vanaf volgend jaar altijd thuis zal kunnen werken. De hulp van mijn broer ‘Heimat renovatie- en schilderwerken’ was ook zeer welkom!”

Hoe zie je de toekomst in?

Simon: “Ik denk echt niet dat ik mijn doel al bereikt heb. Maar één ding is zeker: over vroeger maak ik me niet druk, ik denk alleen aan de toekomst.”

Welke boodschap wil jij de klant nog meegeven?

Simon: “Wees loyaal, koop lokaal ☺”

📍 DORPSSTRAAT 33 - 3720 KORTESSEM

☎ +32 476 78 28 05

🌐 WWW.SCHOENMAKERIJKORTESSEM.BE



SUBSIDIES ROND TEWERKSTELLING VAN PERSONEEL

Ondernemen is in ons landje geen sinecure.

De ingewikkelde bevoegdheidsverdeling tussen de federale, regionale en lokale overheden maken de zaken vaakodeloos ingewikkeld!

Een goed voorbeeld van onze ingewikkelde bureaucratie is het subsidiebeleid. Er zijn heel veel verschillende subsidies om tewerkstelling te bevorderen, maar helaas zijn vele subsidievormen niet gekend bij de werkgevers.

Wij gaan in de komende edities van **Mag'Gezien** systematisch enkele interessante subsidievormen onder de aandacht brengen!

Vandaag wil ik een heel bijzondere vorm van subsidie aan u voorleggen. Eéntje waarvan je bovendien ook nog retroactief kan genieten! Te mooi om waar te zijn? Helemaal niet! Waarover gaat het?

Het retroactief terugvragen van gemiste RSZ-kortingen!

Het is namelijk zo dat je als werkgever gemiste RSZ-kortingen tot 3 jaar terug in de tijd mag opvragen.

De meeste werkgevers gaan ervan uit dat hun sociaal secretariaat alle RSZ-kortingen die verbonden zijn aan de zogenaamde tewerkstellingsmaatregelen automatisch gaat toepassen.

Niets is minder waar. Deze kortingen worden systematisch over het hoofd gezien en dus ook niet rechtmatig toegepast.

De organisatie PuuHR te Hasselt heeft in deze materie echter een speciale expertise ontwikkeld en heeft voor talloze ondernemingen, van multinationals tot KMO's belangrijke bedragen aan RSZ-kortingen gerecupereerd!

Op basis van een 'no cure, no pay' onderzoek kan men tot 12 kwartalen teruggaan in de tijd om specifieke RSZ-kortingen die over het hoofd werd gezien door het sociaal secretariaat alsnog te activeren.

U heeft als werkgever geen enkel risico, wordt er bij de screening niets gevonden dan zal u ook helemaal niets aangerekend worden.

Wist je dat gemiddeld 87% van de Belgische ondernemers te veel RSZ-bijdragen betaalt?

Heel belangrijke bedragen worden bovendien gemist bij de KMO ondernemingen!

Wil u zelf, volledig risicoloos, laten onderzoeken of u misschien nog belangrijke bedragen kan terugvorderen bij de RSZ, neem dan contact op met marc@puuhr.be of marc.corijn@hrmvoorkmo.be



she BOUTIQUE

U KRIJGT EERLIJK ADVIES VOOR DE JUISTE OUTFIT DIE BIJ U PAST !
IK HELP U GRAAG IN EEN VEILIGE, GEZELLIGE SFEER !!

DAMESKLEDING VAN MAAT 34 TOT MAAT 48

OPENINGSUREN VOOR DECEMBER:
DI. TOT ZAT. 10U00 - 18U00 | ZO. 13U00 - 17U00
MA. 21/12 EN 28/12 OPEN VAN 13U00 - 18U00
DO. 24/12 EN 31/12 OPEN VAN 10U00 - 16U00

KERKPLEIN 21 - 3720 KORTESSEM - T. 011 37 72 16



DE FIETSBOETIEK

Ward Vandebroek
Dorpsstraat 18
3720 Kortesseem

T 011 57 12 22
E defietsboetiek01@gmail.com
www.defietsboetiek.com

HRM voor KMO

Scan - Tune - Manage @interim

Advies rond personeelsbeleid,
Strategie - Visie - Missie,
Coaching bij gedragsproblemen
leiderschapsontwikkeling



Timco Berries
Heerlijk en gezond!

VOOR UW FEESTEN & EVENTS
ZET EEN GEZOND HAPJE OP JULIE FEESTAFEL
IN EEN MILIEUVRIENDELIJKE VERPAKKING.



EEN CADEAUBOX
IS EEN IDEAAL GESCHENK ALS JE VAN ORIGINALITEIT
EN DIVERSITEIT HOUDT! WE HEBBEN 4 VERSCHILLENDE
TYPES DIE JULLIE KUNNEN ONTDEKKEN.



FRUITAUTOMATEN 24/24 & 7/7
OPEN MET DAGELIJKS VERSE: AARDBEEN, FRAMBOZEN,
BRAMEN, BLAUWE Bessen EN RODE Bessen



timco Berries
TONGERSESTEENWEG 44 • 3720 KORTESSEM
INFO@TIMCOBERRIES.BE • WWW.TIMCOFRUIT.EU



"Licht, het symbool van hoop!"

Licht is sfeer, licht is warmte, licht is hoop, licht verjaagt de duisternis en de donkere gedachten! Daarin ligt de symboliek van de kerstverlichting. De verwijzing naar de 'kerstster', die licht uitstraalt als ultiem teken van hoop.

Door onze dorpskern(en) te verlichten tijdens de feestdagen geven we een extra dimensie aan de beleving in ons dorp. Een mooie feestelijk verlichte omgeving geeft een warm gevoel en nodigt uit om even te stoppen en een kijkje te nemen in de etalages.

Dat is wat we willen bereiken dat onze lokale handelszaken de aandacht krijgen die ze verdienen. Zij bieden een warm onthaal en een onberispelijke service. Zij doen elke dag hun uiterste best om hun klanten tevreden te stellen. Hier ga je buiten met een aankoop die meteen geslaagd is! Je hoeft niets terug te sturen en je moet geen klachtenformulier invullen! Je krijgt een warme glimlach en een fijn compliment er gratis bovenop!

WEES LOYAAL EN KOOP LOKAAL!

MANNENMODE
ViroModo
... ook voor een maatje meer!



IN DECEMBER ZONDAG OPEN VAN 13 TOT 17 U

Kerkplein 23
3720 Kortesseem
011 96 51 12

viromodo@telenet.be
www.viromodo.be

FRAGOLA
ARTISANALE GELMERIE

IJsroom is in eigen huis bereid.

Gezellige feestdagen

- OVERHEERLIJKE IJSSTRONKEN
- INDIVIDUELE IJSGEBAKJES
- FRISCO'S VERSIERD VOOR KERST
- GEVULDE CHOCOLADE BLOEMPOTJES



AFHALEN: BEEMDSTRAAT 34 - GUIGOVEN - KORTESSEM
BESTELLEN: 0497 32 61 19 OF HILDEBOLLEN67@GMAIL.COM



Cel lokale economie bezoekt KS-METAALWERKEN

In de nieuwe moderne gebouwen van KS-Metaalwerken in Vliermaalroot ontving zaakvoerder Kris Swerts een 30-tal Kortesseemse ondernemers. Het bezoek begon met een uiteenzetting van VDAB over slim tewerkstellen waaronder IBO, een individuele Beroepsopleiding waarin Ondernemers een doelgroep korting kunnen bekomen bij aanwerving van personeel.



Vervolgens werden de aanwezigen rondgeleid in de nieuwe ultramoderne gebouw van het bedrijf van KS-Metaalwerken. Kris vertelde dat het bedrijf de laatste 20 jaar uitgegroeid is van een klein bedrijf tot één van de meest toonaangevende bedrijven in CNC in draai- en freeswerken in Limburg. Hij was erg trots met her recente behaalde Certificaat iso 9001.

Een 10-tal gespecialiseerde werknemers toonden, hoe men met de computergestuurde machines, metalen volautomatisch in 3D werkstukken konden vervaardigen. De nieuwste machines waren een automatische lasrobot en een vonker. De bezoekers waren onder de indruk van het precisiewerk, de organisatie en de netheid van dit dynamisch en groeiend bedrijf. Schepen Dullaers dankte de aanwezigen en vooral de zaakvoerder en de spreker voor deze schitterende avond. Deze werd afgesloten met een receptie met hapjes en drankjes.

Jo Lambrechts

GESCHENK PAKKET KORTESSEM

We hebben een 'geschenkpakket' in het leven geroepen, waarin een mix van LOKALE producten en/of waarde- of cadeaubonnen van onze lokale handelaars, bedrijven en dienstverleners worden aangeboden.

OPROEP:

heeft U vragen of interesse om ook uw producten of diensten aan te bieden, in dit 'geschenkenpakket'?

Dan kan dit door gewoon een mailtje te sturen naar hildebollen67@gmail.com of haar even te bellen 0497 326119.

Vanaf
€ 25,-

EEN VOORBEELD GESCHENKPAKKET:

Speculoos - Pralines - Siroop en/of gelei
Limoncello - Koffie - Honing - Ontsmettingsgel
Kerstkaarten - Snoepspekjes - ...

In dit geschenkpakket kan ook nog een flesje Schorpioen of een fles wijn van Bolleberg voor maar € 12,- meer. Dit pakket is nu al verkrijgbaar.... Het ideale Kerst- of relatiegeschenk van eigen boden! Dat is origineel. Toch?

EEN BETROKKEN OPVOLGING VAN JOUW DOS-
SIE. BIJ **ADVOCATEN THIJSSEN & ONKELINX** BEN JE
DAARVOOR AAN HET JUISTE ADRES. TOM THIJSSEN
EN GREET ONKELINX ZIJN NIET ALLEEN IN HUN
PRIVÉLEVEN PARTNERS, OOK IN HUN KANTOREN
IN KORTESSEM EN SINT-TRUIDEN VULLEN ZE EL-
KAAR PERFECT AAN.

LOKALE VERBONDENHEID

*"Begonnen als twee aparte kantoren, zijn we stilaan
meer samengesmolten."*

Tom behandelt zaakgebonden materies, Greet richt zich
op persoonsgebonden zaken.

*"We werken trouwens elk vanuit ons eigen kantoor. Dit
zorgt voor een rechtstreekse bereikbaarheid."*

CORONA

Advocatuur valt onder de noemer essentieel beroep.
*"We doen dat natuurlijk met de nodige maatregelen. We
organiseren digitale gesprekken en wandelconsultaties.
De coronacrisis heeft natuurlijk een enorme financiële
impact op veel mensen. Wij kunnen snel en accuraat een
procedure tot schuldhulpverlening opstarten. Dit bete-
kent vaak een nieuwe start."*

Greet ondersteunt mensen met zorgnoden waarvoor
de maatschappij niet altijd het juiste antwoord heeft. Zij
hebben een stem en soms ook bescherming nodig.
Tom begeleidt en adviseert particulieren, bedrijven en
overheden in de realisatie van projecten en contracten.

VOELBARE BETROKKENHEID

Bij ons zijn er geen 20 tussenpersonen maar een recht-
streekse lijn met één van ons, met veel transparantie.
Het is deze persoonlijke aanpak die volgens ons het ver-
schil maakt.

ADVOCATEN THIJSSEN & ONKELINX

TOM THIJSSEN

Bouw- en appartementsrecht, vergunningen,
verkeersrecht, aansprakelijkheid, contracten

Winkelstraat 51 | 3720 Kortesseem
www.tomthijsen-advocaat.be

GREET ONKELINX

Huur, bewindvoering en schuldhulpverlening,
jeugdrecht

Prins Albertlaan 27 | 3800 Sint-Truiden
www.greetonkelinx-advocaat.be

T +32 (0) 11 88 00 16

Op de foto v.l.n.r.: Tom - Greet - Evelien (boekhouding & organisatie)

Bedrijf in de
kijker.

JOUW BEDRIJF
IN DE KIJKER?

DAT KAN, LAAT HET ONS ZEKER WETEN!

Ben je een lokale handelaar van Kortesseem en
wil je ook eens in de kijker staan met je bedrijf?

Dit kan met een artikel dat je zelf schrijft, een inter-
view door ons afgenomen of een advertentie.

Of wil je graag een keertje meewerken aan ons maga-
zine als fotograaf, copywriter,... Dat kan natuurlijk ook.

Stuur een mailtje naar:

heidi@fris-co.be of naar jorissenjos@telenet.be.

FRIS
& CO

GRAFISCH BUREAU

GRAFISCH ATELIER: T. 0495 60 40 04
HEIDI@FRIS-CO.BE | WWW.FRIS-CO.BE



JE KAN BIJ ONS DAGELIJKS ITALIAANS GETINTE BROODJES, SOEPEN, SALADES, KOUDE PASTA'S EN DESSERTEN KOMEN AFHALEN. OOK LEVEREN WIJ AAN BEDRIJVEN.

VOOR FEESTJES STAAN WIJ OOK STEEDS TER UWER BESCHIKKING MET EEN RIJKE AANBOOD GAANDE VAN BROODJES, ANTIPASTI SCHOTELS TOT BUFFETTEN.

VANAF NU KAN JE BIJ ONS OOK ONTBIJTKORVEN BESTELLEN!

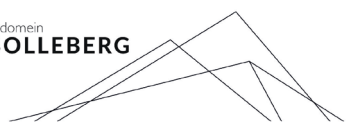
!NIEUW ADRES! KLOOSTERSTRAAT 8 - 3720 KORTESSEM
T. 0476-73 70 25 - WWW.ALACARTAFODBAR.BE



Lyma Computers

Hasseltsesteenweg 123 - 3720 Kortesseem (Limburg)
+32 (0)11 74 31 67 - info@lyma.be - www.lyma.be

Wijndomein
BOLLEBERG



Bronstraat 33 - 3722 Wintershoven
T. +32 488 28 18 15 - www.bolleberg.be

KS-METAALWERKEN
IJZERSTERK IN DRAAI- EN FREESWERK



E. info@ks-metaalwerken.be W. www.ks-metaalwerken.be

GERIMONT DAKWERKEN

Herestraat 62
3721 Kortesseem
011- 37 76 97
0477- 300 657



info@gerimont-dakwerken.be
www.gerimont-dakwerken.be

LB

- SCHATTINGEN
- EXPERTISES
- PLAATSBSCHRIJVINGEN
- OPMETINGEN

LANDMETERSBUREAU **BETTY DEFAYS**

DAALEINDESTRAT 108 • 3720 KORTESSEM
0495 - 23 25 16 • BETTY@L-BD.BE • WWW.L-BD.BE

VDAB



EN ALLES BEWEEGT

De juiste tools voor wie werk geeft:
zet elke stap met vdab.be/werkgevers

**De juiste tools voor wie werk geeft:
zet elke stap met vdab.be/werkgevers**

Of je nu je eerste medewerker aanwerft of op zoek bent naar een eenvoudige manier om twintig vacatures in te vullen, VDAB is er voor elke ondernemer.

Rekruteren kan je leren
Het is vandaag niet eenvoudig om het juiste personeel te vinden voor je onderneming. VDAB helpt je daarbij. Van het plaatsen van je vacature, tot het voorstellen van kandidaten.

Opleiden is het nieuwe rekruteren
Dankzij opleidingen op de werkvloer helpt VDAB je om zelf je ideale werknemer te vormen. Tijdens de opleiding kan de kandidaat de nodige competenties opdoen en krijg je begeleiding van VDAB. Ook wanneer een kandidaat nog onvoldoende Nederlands spreekt, kan VDAB je helpen. Je vindt alle info over opleiden en rekruteren op vdab.be/werkgevers.

We maken de match
Zowel digitaal als fysiek zorgen we voor de match tussen jouw vacature en de geschikte werkzoekende. Dat kan dankzij tal van digitale tools op onze website, maar ook met een jobdag bijvoorbeeld. Al onze events vind je op vdab.be/agenda. Bovendien organiseren we ook digitale events en kan je ook webinars bijwonen bij VDAB.

Podcast 'en alles beweegt'
Nog niet voldoende geïnspireerd? Dan hebben we nog een gloednieuwe podcast voor je, waarin Vlaamse CEO's en HR-managers getuigen hoe zij de uitdagingen op de arbeidsmarkt aanpakken. Je mag je verwachten aan inspirerende verhalen, kritische vragen en eerlijke antwoorden. De podcast "En alles beweegt" kan je beluisteren via je favoriete podcastapp.