

Januari '21

MAG'GEZIEN

“Omdat iedere ondernemer Telt”

INTERVIEW

Koffiebranderij
The Sunday Roast

*Lokale cadeautip
voor Valentijn...*

**GESCHENKPAKKET
KORTESSEM**

INTERVIEW

De Prioriteit
Het paard als co-coach

SUBSIDIES

rond tewerkstelling
van personeel

BEZOEK

Steenfabrieken
Nelissen



CEL LOKALE ECONOMIE
KORTESSEM

Voorwoord

Beste lezer,
Beste ondernemer,
Beste lokale handelaar,

Intussen zijn we al enkele weken verder in het nieuwe jaar en is het beslist geen 'business as usual'.

Dit is normaal de maand van de vele nieuwjaarsrecepties. Bruisende gelegenheden waar we mekaar in uitgelaten sfeer konden ontmoeten, onze beste wensen klinkend konden overbrengen en mekaar inspireren met onze plannen voor het nieuwe jaar. Hoe anders verloopt het dit jaar. Voor velen onder ons is er namelijk nog steeds helemaal geen business! Tegelijkertijd met de hoop die werd gegeven door de start van de vaccinatiecampagne, kwam er de waarschuwing voor een Britse, nog veel besmettelijkere variant van het virus! Alweer een uitgelezen kans voor vele zwartkijkers om alle registers open te trekken en het lichtpunt aan het eind van de tunnel meteen weer te doven.

Maar als ondernemer zijn wij van nature optimisten. Ook al maakt men het voor de zogenaamde 'contactberoepen' vandaag extra moeilijk om positief te blijven en is de logica van sommige maatregelen echt wel ver te zoeken. Toch moeten we mekaar aansporen om creatief te zijn en gewoon vol te houden. Discipline aanhouden is niet altijd gemakkelijk en gebeurt zelden van harte. Maar ondernemen is in feite niets anders dan discipline tonen, elke dag opnieuw het beste van zichzelf geven voor onze klanten, nooit toegeven op kwaliteit en altijd vooruit kijken om te trachten nog beter te doen.

Ook met de 'Cel Lokale Economie' kijken we samen met u vooruit. Wij kijken uit naar een rooskleuriger toekomst en vooral wij bekijken hoe wij deze zelf vorm kunnen geven.

Welk moment leent zich daartoe beter dan Valentijn? Het moment waar geliefden symbolisch het engagement nemen om hun liefde, trouw en toewijding aan mekaar te beloven en hun gezamenlijke toekomst te vervlechten. Even wegdromen van de harde realiteit in wolken van rozengeur en maneschijn.

Mooie en dankbare symboliek die we met de lokale cel economie willen aangrijpen om een nieuwe geschenkmand aan te bieden. Opnieuw willen wij alle lokale handelaars de kans geven om hun producten en diensten in onze mand aan te bieden. Onze vrijwilligers zijn een mand aan het samenstellen waarin verschillende producten en/of cadeaubonnen de sfeer van Valentijn kunnen uitstralen.

Deze mand kan een mooi symbool worden van de hoop die we samen delen op een betere toekomst!

Wil u voor iemand een krachtig gebaar stellen om te tonen hoeveel u om hen geeft, hetzij lief, partner, klant of zakenrelatie, iedereen krijgt een goed gevoel van een warm gebaar. Tenslotte ligt in geven meestal net zoveel voldoening als in het krijgen. Dat is toch wat we als ondernemers elke dag ervaren als we onze klanten het beste geven van onszelf! Een heel klein beetje meligheid, een beetje ludiek en een beetje koppig, met een stoute twinkeling in de ogen is het beste tegengif tegen de hopeloze zwartkijkers, toch?

Een gelukkig, gezond en zakelijk voorspoedig nieuwjaar en straks een warme Valentijn met een leuke geschenkmand vanwege de vrijwilligers van de Cel Lokale Economie!

Marc Corijn
Voorzitter Cel Lokale Economie.



Roberto Rodriguez



CEL LOKALE ECONOMIE
KORTESSEM

Inhoud

06

BEDRIJF IN DE KIJKER

Koffiebranderij - Vliermaal
The Sunday Roast

09

ARTIKEL

Subsidies rond tewerkstelling
van personeel

10

BEZOEK

Steenfabrieken Nelissen

11

PROFICIAT

Al 100 jaar
Welkom in Wintershoven

12

BEDRIJF IN DE KIJKER

De Prioriteit - Vliermaalroot
Het paard als co-coach

14

JURIDISCH ARTIKEL

Vlaamse steun voor
ondernemers (Coronavirus)

Colofon

CONCEPT & VORMGEVING

Heidi Vanharen
heidi@fris-co.be
www.fris-co.be

COPYRIGHT & EINDREDACTIE

Jo Lambrechts
Marc Corijn

VERANTWOORDELIJKE UITGEVER

Luc Dullaers
Hasseltsesteenweg 15
3720 KortesseM

VERSCHEIJNINGSFREQUENTIE

6 x per jaar

Valentijns GESCHENK PAKKET KORTESSEM

Vanaf
€ 25,-



In februari zal ons 'geschenkpakket' in het teken staan van Valentijn! Gevuld met een mix van LOKALE producten en/of waarde- of cadeaubonnen van onze lokale handelaars, bedrijven en dienstverleners.

OPROEP:

Heeft U vragen of interesse om ook uw producten of diensten aan te bieden in dit 'geschenkenpakket'? Dan kan dit door gewoon een mailtje te sturen naar hildebollen67@gmail.com of haar even te bellen 0497 32 61 19.



WIJ STEUNEN DE LOKALE HANDELAREN

**OOK IN 2021
LATEN WE U NIET
IN DE KOU STAAN!**

**WEES
LOYAAL
KOOP
LOKAAL**



Beste handelaar,
Beste ondernemer,
Beste dorpsgenoot,

Het is dit jaar geen jaarovergang geweest zoals we daar sinds vele decennia aan gewoon geraakt waren. Geen uitbundig feestgedruis, geen kussen, geen knuffels...voorzeer minder 'katers', maar vooral veel meer gemeente wensen voor een goede gezondheid. Het besef dat onze gezondheid het aller kostbaarste is, is nooit scherper geweest dan vandaag.

Maar ook de gezondheid van onze zaak wordt nu meer dan ooit belangrijk. Velen onder u zijn al vele maanden verplicht op non-actief gezet en zelfs met de meest optimistische scenario's zal het zeker tot de zomer duren voor er weer wat echte dynamiek in de maatschappij zal ontstaan.

Om alle handelaars en ondernemers een hart onder de riem te steken en elkaar te helpen inspireren om toch creatief voor oplossingen te blijven zoeken, blijven wij met de cel lokale economie op ons elan doorgaan.

Onze **geschenkmant** met lokale producten krijgt veel mooie complimenten. De mensen ontdekken lokale handelszaken die ze nog niet kenden en krijgen producten die een verbazend goede prijs/kwaliteit bieden!

In deze geschenkmant kunnen wij nog tal van nieuwe producten of geschenkbonnen opnemen. Zo zullen wij in de toekomst 'themamanden' gaan samenstellen voor Valentijn, Carnaval, Pasen, etc. de creatieve mogelijkheden zijn bijna eindeloos en wij moedigen u aan om te bedenken hoe u ook uw product of dienst in de mant zou willen aanbieden en mee surfen op de golf van positieve publiciteit! Neem contact op met Heidi Vanharen - Fris-co, Hilde Bollen - Fragola of Hilde Hurkmans - ViroModo voor meer details.

Indien u nog een geste zou willen doen aan uw handelsrelatie of voor familie, denk dan misschien eens aan een geschenkmant van **'Wees loyaal, koop lokaal'!**



Toch even vermelden dat alles door vrijwilligers wordt opgezet. Alleen noodzakelijke materiële kosten worden minimaal vergoed en er wordt geen winst gemaakt met deze verkoop. Alles vloeit terug naar de lokale handelaars. Wij willen met het initiatief de lokale producten en diensten kenbaar maken en vooral klanten bewegen om de lokale handelszaken en ondernemingen binnen te stappen. De klant letterlijk en figuurlijk over de drempel krijgen is de eerste stap voor een succesvolle dynamiek in onze gemeenschap.

Ook krijgen enorm veel positieve reacties op ons magazine **Mag'gezien!** Wij gaan proberen om de 2 maanden een editie uit te brengen, waarin een gepast evenwicht tussen relevante informatie voor ondernemers en mooi gestileerde reclame tegen zeer gunstige voorwaarden, heel laagdrempelig, ook voor de kleine ondernemingen mogelijk wordt.

Reserveer uw inlassing tijdig, de tarieven vindt u hierbij, de plaatsen zijn wel beperkt! Wij bieden tegen zeer gunstige kostprijs een bereik van ruim 3750 adressen!

Daarom volg onze initiatieven op Facebook, praat over ons initiatief, lees **onze nieuwsbrief en Mag'gezien** en deel onze boodschap zoveel mogelijk.

Ik sluit af met een allesbehalve traditionele nieuwjaarswens in naam van alle vrijwilligers van de lokale cel economie: **wij wensen u en uw familie en uw trouwe medewerkers een gezond en zakelijk voorspoedig Nieuwjaar, waarin u snel terug contact mag leggen met vele mensen van goede wil!**

Hopelijk tot snel bij een nieuw netwerkevent!
In naam van de Cel lokale economie

Marc Corijn
Voorzitter Cel Lokale Economie



PRIJSLIJST MAG'GEZIEN:

Advertenties binnenzijde:

1/16 pagina	€ 45,-
1/8 pagina	€ 75,-
1/4 pagina	€ 150,-
1/3 pagina	€ 250,-
1/2 pagina	€ 300,-
1/1 pagina	€ 600,-

Bedrijf in de kijker:

Interview met fotograaf	
2 pagina's	€ 150,-

Advertenties achterzijde:

1/8 pagina	€ 85,-
1/4 pagina	€ 165,-

Wij kunnen ook voor een mooi ontwerp van uw advertentie zorgen tegen een betaalbare prijs. Mail of bel ons vrijblijvend: heidi@fris-co.be of 0495 60 40 04.



KortesseM Cel lokale economie  Loyaal Lokaal KortesseM

Op de koffie bij Liesbeth

VAN THE SUNDAY ROAST



INTERVIEW MET LIESBETH VAN GYSEGEM VAN THE SUNDAY ROAST UIT VLIERMAAL

Iedereen wordt 's morgens toch graag opgewekt van een lekker en vers tasje koffie? En ja hoor, in Vliermaal bevindt zich ook een kleine ambachtelijke koffiebranderij 'The Sunday Roast'.

Zaakvoerder **Liesbeth Van Gysegem** had al van jongs af aan een boontje voor koffie. Door haar zoektocht naar de herkomst, hoe koffie gemaakt werd, bezoek aan enkele Belgische branderijen kreeg ze snel de smaak te pakken om zelf koffie te branden. Het was een hele belevenis om te experimenteren, met een kleine koffiebrander, vanaf een groene boon de koffie te branden en geuren en smaken tot hun recht te laten komen.

Liesbeth volgende een beroepsopleiding tot koffiebrander en specialiseerde zich in single origins en blends met een heerlijke zachte volle smaak. Ondertussen werd een grotere professionele koffiebrander aangekocht en vanaf 2016 kan iedereen genieten van dit goddelijke heerlijk bakje troost. The Sunday Roast staat dan ook garant voor een eerlijke en kwaliteitsvolle koffie die lokaal op een ambachtelijke wijze wordt gebrand.

We legden Liesbeth op de rooster met enkele nieuwsgierige vragen:

Waarom koffie en waarom is uw koffie anders dan die van de industriële markt?

Liesbeth: Industriële koffie wordt gedurende zeer korte tijd op zeer hoge temperatuur gebrand, waardoor de boontjes soms vanbuiten bruin zijn maar vanbinnen nog groen, dit zorgt vaak voor maagklachten. Ik brand ambachtelijk waardoor de

koffie ruim de tijd krijgt om zich te ontwikkelen waardoor mensen ook minder klachten ervaren. De koffie onderscheidt zich door een persoonlijke aanpak. De koffie wordt pas gebrand na bestelling waardoor de bonen steeds **kraakvers** kunnen geleverd worden. Deze werkwijze garandeert voor de klant de **beste kwaliteit**.

Welke impact heeft de coronacrisis op uw zaak en hoe ga jij er mee om?

Liesbeth: Doordat de horeca en heel wat bedrijven dicht zijn verkoop ik natuurlijk ook wel een pak minder koffie. Gelukkig is dat deels opgevangen door de thuiswerkers, die ook graag genieten van een lekker kopje koffie tijdens het thuiswerk.

Wat is volgens jou het voordeel om in je eigen dorp te shoppen?

Liesbeth: Wie lokaal winkelt weet waar zijn/haar producten vandaan komen, je kan vragen stellen aan de producent, feedback geven, enzovoort, het is erg transparant. Bovendien is het goed voor het milieu omdat er minder transport nodig is. Ik winkel zelf zoveel mogelijk lokaal.

Welke soorten koffie brand jij?

Liesbeth: De koffies die ik aanbied werden zorgvuldig geselecteerd op smaak aroma en body. Iedere koffiesoort heeft een heel eigen karakter en vraagt om een andere manier van roosteren. Door een ambachtelijke brandwijze en met de nodige tijd, finesses en aandacht wordt het beste uit elke boon naar boven gehaald. **Je proeft werkelijk het verschil!** Bovendien zijn alle koffies organisch geteeld en aangekocht via direct trade, dat wil zeggen dat er slechts 1 persoon tussen mij en de koffieboer zit. Dankzij de transparantie van deze korte keten krijgt de boer gegarandeerd een goede prijs en ben ik zeker van de kwaliteit van de bonen.

Fuel for life!

Waar kunnen wij hem kopen?

Liesbeth: Onder andere via de webshop www.thesundayroast.be of via de geschenkkorf van de Cel Lokale Economie als ook op de buurderijen in Hasselt, Genk en Herk-de-Stad.

We krijgen al goesting.

Waar kunnen wij hem in Kortesseem ergens drinken?

Liesbeth: Onder andere bij ijssalon Fragola in Guigoven. Via mijn web shop kan je ook de nodige koffiemolens, koffiefilters e.d. kopen en hem naar eigen sterkte en smaak thuis bereiden.

DE WEG VAN DE (H)EERLIJKE GROENE GUATEMALA MAYA KOFFIEBOON VAN CENTRAAL AMERIKA TOT VLIERMAAL

Guatemala Maya is een volle, krachtige koffie die wordt geteeld in de Huehuetenango regio. De coöperatieve zet sterk in op duurzaamheid en maakt er onder andere haar eigen organische meststoffen, ze planten bomen en bloemen om de biodiversiteit te verhogen, bijen aan te trekken en het grondwater vast te houden. Naast het telen van koffie worden ze opgeleid in ondernemerschap en boekhouding en het verbeteren van de kwaliteit van hun product. **Dat proef je!**



📍 LUYSSENSTRAAT 1 - 3724 VLIERMAAL

✉️ INFO@THESUNDAYROAST.BE

🌐 WWW.THESUNDAYROAST.BE

THE
SUNDAY
ROAST

— Fuel For Life —

VDAB



De juiste tools voor wie werk geeft:
zet elke stap met vdab.be/werkgevers

NOOR
THUISVERPLEGING



NOOR VANNITSEN
0474 60 99 90

- Klein team, vaste verpleegkundige
- Altijd bereikbaar (24/7)
- Rechtstreekse facturatie aan mutualiteiten
- Geven van info en advies omtrent hulpmiddelen, premies en tegemoetkomingen

DE FIETSBOETIEK



Ward Vandebroek T 011 57 12 22
Dorpsstraat 18 E defietsboetiek01@gmail.com
3720 Kortesseem www.defietsboetiek.com

SCHOENMAKERIJ
Heetermans



DORPSSTRAAT 33 - 3720 KORTESSEM +32 476 78 28 05
WWW.SCHOENMAKERIJKORTESSEM.BE

» Professioneel personeelsbeleid voor uw KMO

- › Advies rond personeelsbeleid
- › Strategie › Visie › Missie
- › Coaching bij gedragsproblemen
- › Leiderschapsontwikkeling

HRMvoorKMO
SCAN - TUNE - MANAGE @INTERIM

Omstraat 12 - 3720 Kortesseem
GSM: 0468 174 291
marc.corijn@hrmvoorkmo.be
www.hrmvoorkmo.be

SUBSIDIES ROND TEWERKSTELLING VAN PERSONEEL

Eén van de aller moeilijkste beslissingen voor een startend ondernemer is de stap om een (eerste) medewerker aan te werven. Het in dienst nemen van personeel brengt niet alleen een grote verantwoordelijkheid met zich mee, er zijn ook heel veel administratieve verplichtingen en natuurlijk ook de kosten! De hoge loonkost vormt sinds jaar en dag een probleem in België. De totale tewerkstellingskost ligt namelijk duidelijk hoger dan bij de meeste van onze buurlanden. Om de drempel voor het aanwerven van personeel voor de kleine ondernemingen te verlagen, worden er diverse steunmaatregelen voorzien om deze loonkosten te milderen.

U heeft het misschien ook in de pers gelezen, de RSZ vrijstelling voor de eerste aangeworven werknemer is goed voor bijna 3.500 jobs in Limburg sinds de maatregel in 2006 werd ingevoerd.

De maatregel zou normaal aflopen op 31/12/2020, maar wordt nu toch verlengd tot 31/12/2021. Hierdoor geniet de werkgever een 'permanente' vrijstelling voor de patronale RSZ bijdragen (+/- 25%) voor zijn eerste werknemer(s) zolang er de tewerkstelling behouden blijft. Dit betekent dus dat de RSZ vrijstelling niet gekoppeld is aan de persoon zelf. Als deze persoon de onderneming toch zou verlaten, kan door een andere

zittende werknemer het recht op deze vrijstelling overgenomen worden. Een belangrijke voorwaarde is wel dat het voor een eerste registratie als werkgever gaat, of dat er gedurende minstens 4 kwartalen vooraf aan de aanwerving geen tewerkstelling is geweest. Wat veel minder bekend is, is dat deze RSZ kortingen ook gelden voor de 2e tot de 6e werknemer die in dienst komt. Weliswaar is de korting voor rang 2 tot 6 degressief en beperkt in de tijd, maar toch gaat het al gauw om bedragen van € 1.050 tot € 1.550,- per kwartaal. Het loopt dus snel op!

Naast deze RSZ kortingen voor de aangroei van de tewerkstelling zijn er nog tal van andere tewerkstellingsmaatregelen die aanleiding kunnen geven voor RSZ verminderingen. Jongeren, ouderen, langdurig werklozen, kortingen voor mentoren die jongeren begeleiden, etc... Wil u zeker spelen dat u maximaal gebruik maakt van al deze kortingen laat dan uw werknemersbestand screenen. Door een retroscan op je RSZ kortingen te laten uitvoeren kan je tot 12 kwartalen terug gaan in de tijd om je eventueel gemiste RSZ kortingen alsnog te innen. Deze screening gebeurt tegen een no-cure-no-pay voorwaarde. Wordt er niets gevonden, betaal je eenvoudigweg niets? Wilt u graag zeker spelen dat u geen belangrijke bedragen laat liggen, neem contact op met Marc Corijn, marc.corijn@hrmvoorkmo.be of op nr. 0468 174 291.



BEZOEK STEENFABRIEKEN NELISSEN



Cel Locale Economie, bezocht net voor de lockdown, met 40 ondernemers van Kortesse de Steenfabrieken Nelissen in Kesselt.

In de nieuwe ultramoderne showroom werden we ontvangen door medestichter dhr. Gaston Nelissen geflankeerd door zijn directieleden. Gaston vertelde dat dit familiebedrijf al 4 generaties mee draait met de grote spelers op de internationale markt. Ondertussen zijn er meerdere fabrieken en worden er 185 miljoen bakstenen per jaar geproduceerd. Dit met 180 personeelsleden naar 45 verschillende landen in de hele wereld.

De rondleiding in deze adembenemende schouwroom werd gedaan door Commercieel Manager Jurgen Philtjens uit Kortesse. Jurgen komt zelf uit een familie van een Kortessese ondernemer en heeft al de facetten van productie, logistiek en het commerciële mogen beleven. Zijn vader was zaakvoerder van de Boerenbond in Vliermaalroot. Mede dank zij Jurgens' rijke ervaring en kennis liet hij de aanwezigen kennismaken met de klei-eigenschappen en de hoogtechnologische geavanceerde technieken van de baksteenovens. Maar strenge ook de kwaliteitseisen. Schepen Luc Dullaers mocht een willekeurige baksteen uit het rijke aanbod nemen en op de tafel leggen. Het grote Led-scherm projecteerde zijn huis naar wens met de gekozen baksteen. Een adembenemende moderne technologie waarvan elke ondernemer onder de indruk was!

Voorzitter Marc Corijn dankte de heer Gaston Nelissen en Jurgen Philtjens voor deze schitterende vertoning en warme ontvangst. Marc overhandigde een Kortessese fles Schorpion. Ook de aanwezige zelfstandigen werden bedankt voor hun aanwezigheid op dit netwerkmoment. Het werd afgesloten met een rijkelijke receptie met hapjes en drankjes.

Jo Lambrechts



AL 100 JAAR WELKOM IN WINTERSHOVEN



Nog geen eeuw geleden waren er honderden cafés in Groot-Kortesse. De mensen hadden geen TV of smartphone. Gewoon een pint gaan drinken in een dorpscafé was toen heel normaal. De laatste decennia en zeker nu in coronatijden deemsterden de cafés stilaan weg en vandaag kan je de Kortessese dorpscafés bijna op één hand tellen.

Op 2 februari 1920 opende grootvader Louis Schreurs café WELKOM en vervolgens dochter Liza en Bèr Amerika. Er was zelfs een voedingswinkeltje. Heden baat zoon Ludo America en zijn echtgenote Christiane Daenen het café uit. Iedereen bleef het pand 'Schreurs' noemen.

Wanneer je binnenkomt in het café voel je de nostalgie, het ademt rust, gezelligheid en vriendschap van weleer uit. In 1962 is het café verbouwd en de authentieke toog en dito lambrisering zijn er nog. Ludo en Christiane verwelkomen je alsof je kind aan huis bent. Ludo is nooit verlegen om grappige fratsen uit te halen en als hij eten maakt deelt hij die frikadelletjes, koekjes, bokes met 'huidkeës' regelmatig met zijn klanten. En proper dat het is. Je ogen worden verblind door de glimmende glazen en de blinkende vloer. Maar hun topproduct is een frisse pint Cristal, getapt met zorg en liefde.

Ludo en Christiane houden ons Vlaams erfgoed in ere door regelmatig oeroude volksspelen te organiseren zoals en kegelen, sjoelen, javelotten en hanenkappen. 's Zondags is het naar oude traditie hanenkraaien waar men de hanen laat zingen. Terwijl iedereen naar hartenlust aan het spelen is worden er stevige pintjes geconsumeerd.

Ludo werd op 20 september 70 jaar en staat 50 jaar achter de toog! Hij zei me onlangs dat het met de ouderdom wat moeilij-



ker wordt. Ook de reglementeringen en het coronagebeuren weegt zwaar, doch klanten zijn er één grote familie en dat wil hij en zijn lieve echtgenote Christiane voor geen geld missen. Een bezoek aan het vintage café Welkom is een hele belevenis. Het is telkens weer thuiskomen. Een echte aanrader!

Daarom bezocht het bestuur van Cel Lokale Economie, onlangs, toen het nog mocht, het café. Voorzitter Marc Corijn dankte hen met een fruitkorf Berry Box van de plaatselijke ondernemer Timco. Marc beklemtoonde dat hun schitterende zaak een toonbeeld is van duurzaam ondernemen in een authentiek en geliefd dorpscafé. We sloten af met een heerlijk Cristalleke!

Wij wensen Ludo en Chris nog vele ondernemende, gezonde en leuke jaren! Proficiat!

Jo Lambrechts



Ook schoenmaker Simon Hechtermans uit Kortesse ontving van het bestuur een geschenkkorf omwille van zijn nieuwe zaak. Succes Simon!

Lyma Computers

Hasseltsesteenweg 123 - 3720 Kortesse (Limburg)
+32 (0)11 74 31 67 - info@lyma.be - www.lyma.be

BAKKERIJ
Huygen
BROOD & BANKET

ALLES TER PLAATSTE
VERVAARDIGD

KERKPLEIN 25 - 3720 KORTESSE - T. 011-37 61 07 - PETER.HUYGEN@OUTLOOK.BE

she
BOUTIQUE

DAMESKLEDING
VAN 34 TOT MAAT 48

KERKPLEIN 21 - KORTESSE - 011 37 72 16 DI. TOT ZA.: 10U00 - 18U00

A LA CARTA
ITALIAN FOODBAR

EAT WHAT YOU LOVE.
LOVE WHAT YOU EAT

BEL OF MAIL JE BESTELLING EN TAKE AWAY:
ITALIAANS GETINTE BROODJES, SOEPEN,
SALADES, KOUDE PASTA'S EN DESSERTEN.
FEESTJEZ RIJME AANBOD VAN BROODJES,
ANTIPASTI SCHOTELS TOT BUFFETTEN.
VANAF NU KAN JE BIJ ONS OOK ONTBIJKORVEN BESTELLEN!

!NIEUW ADRES! KLOOSTERSTRAAT 8 - 3720 KORTESSE
T. 0476-73 70 25 - WWW.ALACARTAFOODBAR.BE

HET PAARD ALS CO-COACH

SAMEN OP ONTDEKKING NAAR DIEPERE WAARDEN.

MAG'GEZIEN STELDE EEN PAAR OPEN VRAGEN AAN DE ASSERTIVITEITS- EN PAARDENCOACH, LUT MOERS UIT VLIERMAALROOT.

WAT BETEKENT NU EIGENLIJK DE TERM PAARDENCOACHING?

Lut: Het betekent letterlijk: coachen met de hulp van paarden. Vzw De Prioriteit zet al enkele jaren de hulp van paarden in tijdens individuele- en /of groepscoachings.

De huidige tendens is dat men meer en meer neigt naar het gebruik van 'extra hulp' in het coachen of begeleiden en dat enkel praat sessies niet meer voldoen.

Mensen willen, in beweging komen, ervaren, beleven. Ze willen buiten zijn om de natuur te voelen en paarden zijn hierin de ideale partners. Paarden zijn uiterst sierlijke, sensitieve, opmerkelijke dieren en meteen stralen ze een haast mythische (paarden)kracht uit. Dit maakt ze zo geschikt en aantrekkelijk om als co-coach te assisteren.

HOE GAAT IN JUIST IN ZIJN WERK, HEEFT MEN ERVARING MET PAARDEN NODIG?

Lut: Nee, dat is echt niet nodig. We ontvangen zelfs veel mensen die bij aanvang wat angst voor deze machtige dieren ervaren.

Er wordt niet op de paarden gereden, oefeningen en reflecties gebeuren enkel op de grond.

Dit is bovendien heel veilig want onze paarden zijn echte coachpaarden en dus uiterst geschikt om te helpen.

MET WELKE THEMA'S KAN MEN BIJ JOU TERECHT?

Lut: Als assertiviteitscentrum werken we veel aan het verhogen van je zelfvertrouwen, je eigen grenzen kennen, duidelijker communiceren maar ook rond het verlagen van je stress level en aan burn-out preventie. Mensen die worstelen om een goede balans te vinden in werk, privé of in een relatie kunnen door de paardenbeleving duidelijker inzichten krijgen over de keuzes die ze mogelijk kunnen maken.

We beginnen met het bepalen van een werkpunt of een probleem en vervolgens maken we daar een oefening rond. Het is de ervaring van de coach die deze eerste aanzet zal voorstellen. De rol van het paard als co-coach zit hierin dat ze heel zuiver, objectief en direct zijn in hun feedback.

Je krijgt dus meteen een spiegel van je eigen aanpak en gedrag wat maakt dat je dit kan veranderen, aanpassen of versterken om je doel te bereiken.



KAN IEDEREEN BIJ JULLIE TERECHT?

Lut: Inderdaad, eigenlijk kan iedereen dit volgen in een individueel traject, workshop of cursus.

We starten met kinderen vanaf 8 jaar, al dan niet samen met de ouders. Een leeftijdsgrens hebben we niet!

De paardencoaching kan ook als loopbaanbegeleiding met loopbaancheques van de VDAB indien het om werk gerelateerde thema's gaat. Ingeval van zelfstandigen kan het zelfs met KMO portefeuille ter versterking van bijv. leidinggevende capaciteiten of als communicatietraining en teamwork.

Therapeuten, coaches, begeleiders kunnen dan weer de opleiding tot paardencoach volgen ter uitbreiding van hun eigen vaardigheden.

HOE ZIET DE TOEKOMST VAN HET COACHEN MET PAARDEN ERUIT?

Lut: Zoals reeds aangehaald weten we dat 'ervaringsgericht' leren een beter resultaat kan opleveren voor veel mensen.

Paardencoaching maakt daar deel van uit en gezien de goede resultaten hiervan blijft het zeker een vast onderdeel in de toolbox van de hierin gespecialiseerde coach.

Vandaar dat we deze specialisatievorm met veel enthousiasme aanbieden in onze opleidingskalender.

VZW DE PRIORITEIT CENTRUM VOOR (ZELF)ONTWIKKELING.

Als assertiviteitscentrum hebben wij de kwaliteitsregistratie WSE van het ministerie van werk en sociale economie én zijn we erkend dienstverlener van de Vlaamse overheid betreft KMO portefeuille voor zelfstandigen en ondernemingen.

Ons doel is te werken aan zelfzekerheid om krachtig in de schoenen te staan, als werknemer, werkgever, ouder, partner, kind.

Zelfstandigen en bedrijven worden begeleid naar een duurzame en gezonde werkomgeving, zowel fysiek als mentaal.

ONZE MISSIE IS: • professionaliteit
• betaalbaarheid
• toegankelijkheid



Coachen met
de hulp van
paarden.

Naima Kitir
Paardencoach
in opleiding

Wij dragen er zorg voor dat onze opleidingen, trainingen en coachings professioneel én betaalbaar zijn. Wij kunnen hierdoor een breed en toegankelijk draagvlak creëren waar we trots op zijn.

ONS AANBOD:

> INDIVIDUELE COACHING

- Loopbaancoaching
- Young leadership
- Workshops assertiviteit en zelfontwikkeling

> PROFESSIONELE OPLEIDINGEN EN CURSUSSEN:

- Basis opleidingen voor coaches
- Thematisch coachen
- Coachen met paarden
- NLP basics coach opleiding
- Assertiviteitscoach

📍 KORTESSEM - HEERS - TERVUREN

☎ 0491 36 40 30

🌐 WWW.DEPRIORITEIT.COM



Vlaamse steun voor ondernemers (Coronavirus)

DE VLAAMSE OVERHEID VOORZIET STEUNMAATREGEN ALSOOK EEN VERSOEPILING VAN VERSCHILLENDE BESTAANDE SUBSIDIES ALS ONDERSTEUNING VOOR ONZE ONDERNEMERS. IN DIT EN ONZE VOLGENDE UITGAVEN GEVEN WIJ INFORMATIE DESBETREFFEND.

1. HANDELSHUURLNING

Huurders die door liquiditeitsproblemen moeilijkheden hebben om de handelshuur te betalen kunnen een handelshuurlening aanvragen, waarbij de Vlaamse overheid maximaal 4 maanden huur voorschiet, op voorwaarde dat de verhuurder 1 of 2 maanden kwijtscheldt. Je kan deze lening aanvragen tot 1 maart 2021.

2. CORONA-LENING (ACHTERGESTELDE LENING OP 3 JAAR)

Om onze ondernemers getroffen door de coronacrisis meer financiële ademruimte te geven, voorziet de Participatie Maatschappij Vlaanderen een achtergestelde lening op 3 jaar van minimum 25.000 euro en max 28 mio. De voorwaarden en intrestvoet verschillen per doelgroep. Deze lening kan aangevraagd worden vanaf 5.5.2020 tot 15.4.2021. Meer info in de Subsidiedatabank: Coronalening-achtergestelde-leningen-op-drie-jaar.

3. CORONAPREMIES VLAIO

Vlaams beschermingsmechanisme 3 (steunperiode 16/11 t.e.m 31.12.2020)

Ondernemers die door de beperkende coronamaatregelen te kampen hebben met een omzetzaling van minstens 60 % in de periode van 16 november 2020 tot en met 31 december t.o.v. de overeenkomstige periode in 2019, kunnen steun aanvragen bij VLAIO. Wie verplicht moet sluiten kan voor deze sluitingsperiode steun aanvragen zonder de omzetzaling aan te tonen.

Deze premie kan je online aanvragen vanaf 4 januari om 14u tot en met 15 februari 2021. Bereid je aanvraag zorgvuldig voor: lees de informatiepagina's, lees zeker de handleiding voor je de aanvraag indient en bekijk de FAQ rubriek indien je nog vragen hebt.

4. DE VLAAMSE BELASTINGDIENST TOONT OOK CORONABEGRIIP.

Betalingsuitstel tot 30 april 2021 voor onroerende voorheffing 2020.

Alle aan rechtspersonen verzonden aanslagbiljetten onroerende voorheffing van het aanslagjaar 2020 mogen uitzonderlijk betaald worden tegen 30 april 2021, ondanks de gewone betaaltermijn die op de aanslagbiljetten vermeld staat. Er zullen geen nalatigheidsintresten aangerekend worden, voor zover er uiterlijk op 30 april 2021 wordt betaald. Deze maatregel geldt voor bedrijven die rechtspersonen zijn. Eenmanszaken kunnen soepel een afbetalingsplan vragen.

5. WINWINLENING

Sinds 2006 kunnen vrienden en familie aan kmo's een winwinlening verstrekken. Een particulier krijgt daarvoor in ruil een jaarlijks voordeel via de belastingbrief van 2,5 % op het openstaande kapitaal. De ondernemer kan op die manier via een achtergestelde lening extra kapitaal verwerven. Omdat het in deze coronacrisis voor veel ondernemers moeilijk is om alle facturen te blijven betalen, wordt deze lening versoepeld.

Deze uitbreiding is van toepassing sinds 2 oktober 2020. Meer informatie kan je terugvinden in de Subsidiedatabank: Winwinlening.

Luc Dullaers



Valentijn

I LOVE ICE CREAM

IJsroom is in eigen huis bereid.

FRAGOLA ARTISANALE CREMERIJ

VERRAS JE GELIEFDE MET:

- HUISBEREIDDE FRISCO'S • IJSGEBAKJES
- GEVULDE CHOCOLADE BLOEMPOTJES

IN FEBRUARI OPEN OP ZA. & ZO. VAN 13U. TOT 18U.
IN DE KROKUSVAKANTIE ELKE DAG VAN 13U. TOT 18U.

BEEMDSTRAAT 34 - 3723 GUIGOVEN-KORTESSEM
T. 0497 32 61 19 - HILDEBOLLEN67@GMAIL.COM



VAN DER aa

ZACHTE DAK- EN GEVELREINIGING

**DAK- EN GEVELREINIGING
ALGEMENE DAKWERKEN**

JAN VAN DER AA

Brandstraat 101 • 3722 Wintershoven (Kortesseem)
+32(0)477-66 10 29 • info@zachtegevelreiniging.be
zachedakreiniging.be • zachtegevelreiniging.be



MANNENMODE
ViroModo

... ook voor een maatje meer!

OPEN: DI. TEM VR. 10U TOT 18U - ZA. VAN 10U TOT 17U

Kerkplein 23
3720 Kortesseem
011 96 51 12

viromodo@telenet.be
www.viromodo.be



KS
KS METAALWERKEN

**IJZERSTERK
IN DRAAI- EN FREESWERK**

Helstraat 9 | 3721 Kortesseem
T. 011-74 37 36
E. info@ks-metaalwerken.be
w. www.ks-metaalwerken.be



BOSCH
Invented for life

AQUA Saving
Soft water - Go for it!

24/7 +32 (0) 499 45 95 52

info@aqua-saving.be | www.aqua-saving.be



myCar.be
HASSELT

www.mycar.be

- ✓ nieuwe en jonge wagens
- ✓ alle merken, zorgvuldig geselecteerd
- ✓ zeer voordelige prijzen
- ✓ professioneel advies door ervaring
- ✓ grote stock, direct leverbaar
- ✓ mogelijkheid tot financiering
- ✓ alle naverkoopdiensten
- ✓ volledige Europese garantie
- ✓ moderne webshop & ruim netwerk

EURO REPAR Industrieweg 22, 3720 Kortesseem
Tel: +32 (0) 11 376 949



FRIS & CO
GRAFISCH BUREAU

ONTWERP | WEBSITE | DRUKWERK

T. 0495 60 40 04
HEIDI@FRIS-CO.BE | WWW.FRIS-CO.BE

  



studiorodriguez
high-end fotografie en videoproducties

PRODUCTEN MODE ADVERTENTIES PORTRETTEN
MARKETING WEBSHOP BEDRIJFSREPORTAGES DRONE
SOCIAL MEDIA VIDEOMARKETING KLANTENERVARINGEN
HOW-TO'S BEDRIJFSFILMS RECLAMESPOTS

EN OOK FOTOGRAFIE OPLEIDINGEN!

HASSELSESTEENWEG 191 - 3720 KORTESSEM - 011 74 64 51
WWW.STUDIORODRIGUEZ.BE